



Aspo-konsernin tilinpäätöstiedote 2022
**Erinomainen viimeinen neljännes
kruunasi Aspon vahvan tulos-
kehityksen vuonna 2022**

Toimitusjohtaja Rolf Jansson

Ennätyksellinen kannattavuus vuonna 2022

Vahva suorittaminen jatkui myös neljännellä neljänneksellä

- Vertailukelpoinen liikevoitto neljänneksellä oli 11,3 miljoonaa euroa (13,9).
- Hyvä EPS-kehitys huomioiden vertailukelpoisuuteen vaikuttavien erien vaikutus noin 0,7 euroa per osake.

Strategian toteuttaminen jatkui

- Sopimukset idän markkinoilta poistumiseksi allekirjoitettu
- Telkon compounder-strategia etenee: Johan Steenks- ja Eltrex-yritysostot
- Onnistunut Leipurin-Kobia-integraatio tukee vahvasti taloudellista kehitystä
- Osin pooling-järjestelyllä rahoitettu Green Coaster -investointi aikataulussa ja ensimmäinen alus luovutetaan syksyllä 2023
- Taloudelliset tunnusluvut ja vastuullisuusmittarit kehittyvät positiivisesti

Q4 2022

2022

Liikevaihto, koko konserni

164,6 Me (163,2)

652,6 Me (586,4)

Vertailukelpoinen liikevoitto, koko konserni

11,3 Me (13,9)

55,3 Me (42,4)

Liikevoitto, koko konserni

-4,8 Me (8,8)

31,2 Me (33,9)

EPS

-0,21 (0,17)

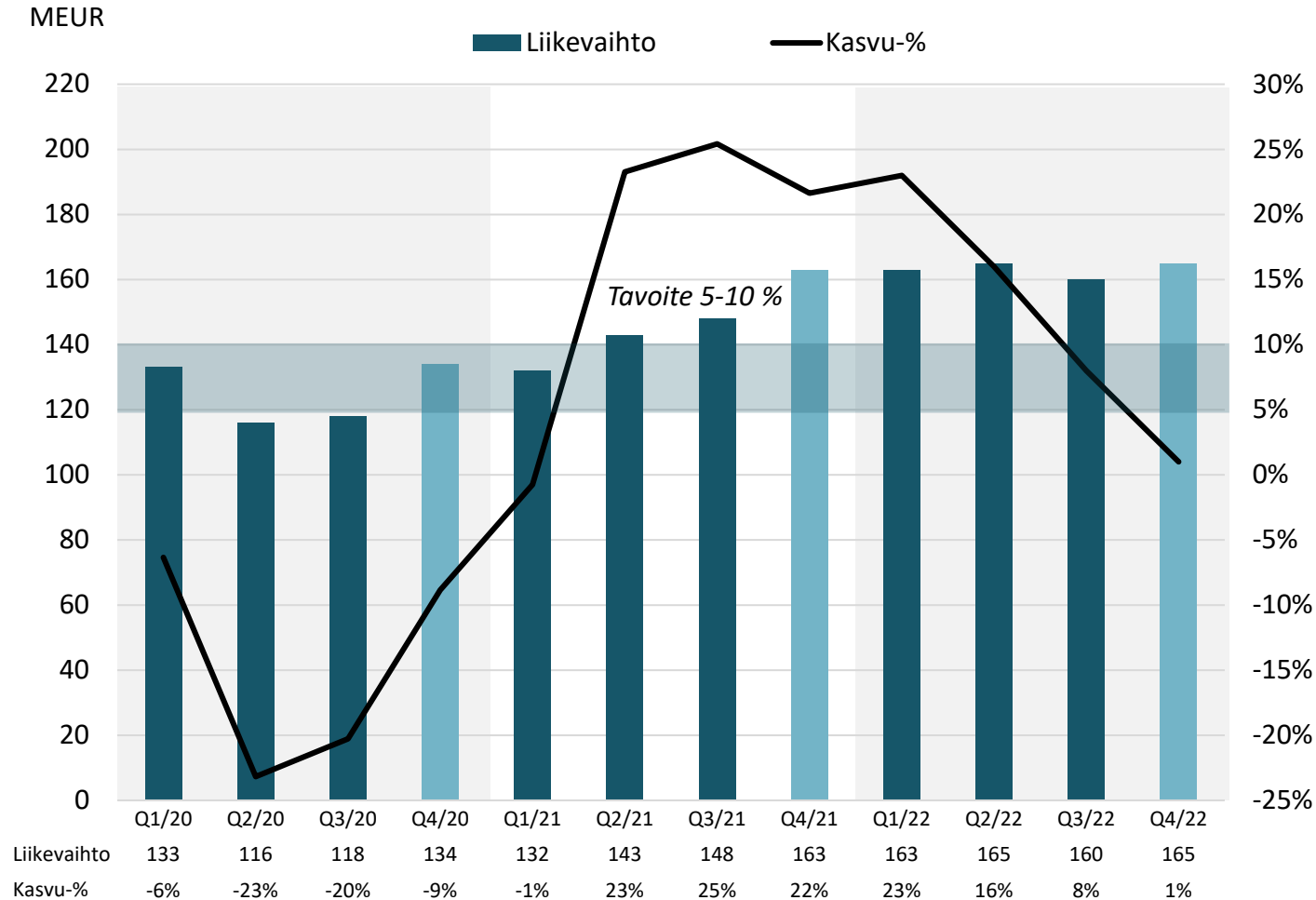
0,61 (0,76)

Liiketoiminnan rahavirta

22,0 Me (10,7)

67,7 Me (44,0)

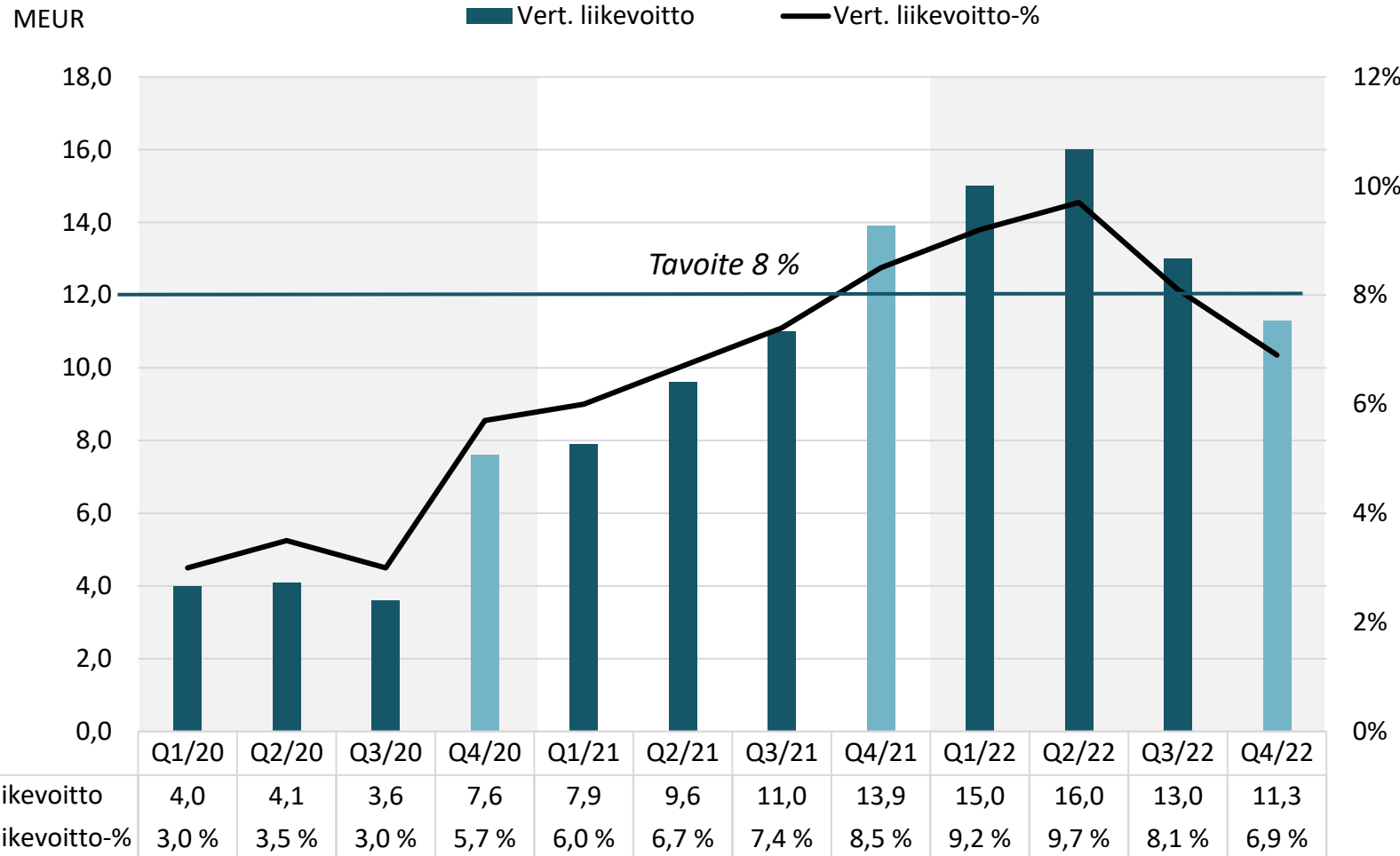
Liikevaihdon kehitys yli tavoitetason vuonna 2022 kasvun hidastumisesta huolimatta



Liikevaihdon kasvu verrattuna edellisen vuoden samaan neljännekseen.

- Loka-joulukuussa konsernin liikevaihto kasvoi 1 % ja oli 164,6 miljoonaa euroa (163,2).
- Vuonna 2022 Aspon liikevaihto kohosi 652,6 miljoonaan euroon (586,4), jossa kasvua oli 11 % edellisvuoteen.
- ESL Shippingin vahva kasvu jatkui läpi vuoden.
- Leipurin vuoden 2022 liikevaihdon kasvua tuki korkea inflaatio, ja erityisesti viimeisellä neljänneksellä syyskuun alussa tapahtunut Kobia-yritysosto.
- Telkon liikevaihto voimakkaassa laskussa toisen vuosipuoliskon aikana, kun myynti Venäjällä, Valko-Venäjällä ja Ukrainassa laski merkittävästi.
- Jatkossa strateginen tavoite on kompensoida negatiivinen myynnin kehitys kohdistetulla orgaanisella ja epäorgaanisella kasvulla.

Vertailukelpoinen liikevoitto ennätystasolla vuonna 2022



- Loka-joulukuun vertailukelpoinen liikevoitto oli 11,3 miljoonaa euroa (13,9) ja vertailukelpoinen liikevoittoprosentti 6,9 % (8,5 %).
- Vuonna 2022 vertailukelpoinen liikevoitto oli 55,3 miljoonaa euroa (42,4) ja vertailukelpoinen liikevoittoprosentti 8,5 % (7,2 %).
- Vahva kannattavuuden kehitys erityisesti ESL Shippingin liiketoiminnassa läpi vuoden.
- Myös Leipurin paransi kannattavuuttaan pitkin vuotta 2022.
- Venäjän, Valko-Venäjän ja Ukrainan heikko markkinatilanne vaikutti negatiivisesti Telkon liikevoittoon erityisesti vuoden loppupuolella.

Liikevoitto, koko konserni -4,8 Me neljännellä neljänneksellä sisältäen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä -16,1 Me. Liikevoittoprosentti, koko konserni -2,9 %.

Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät yhteensä -16.1 Me viimeisellä neljänneksellä ja -24,1 Me koko vuonna 2022, pääosin Venäjän hyökkäykseen liittyviä

ESL Shipping
-0,4 Me

- Venäjän liiketoiminnan päättymiseen liittyviä kuluja.

Telko
-9,0 Me

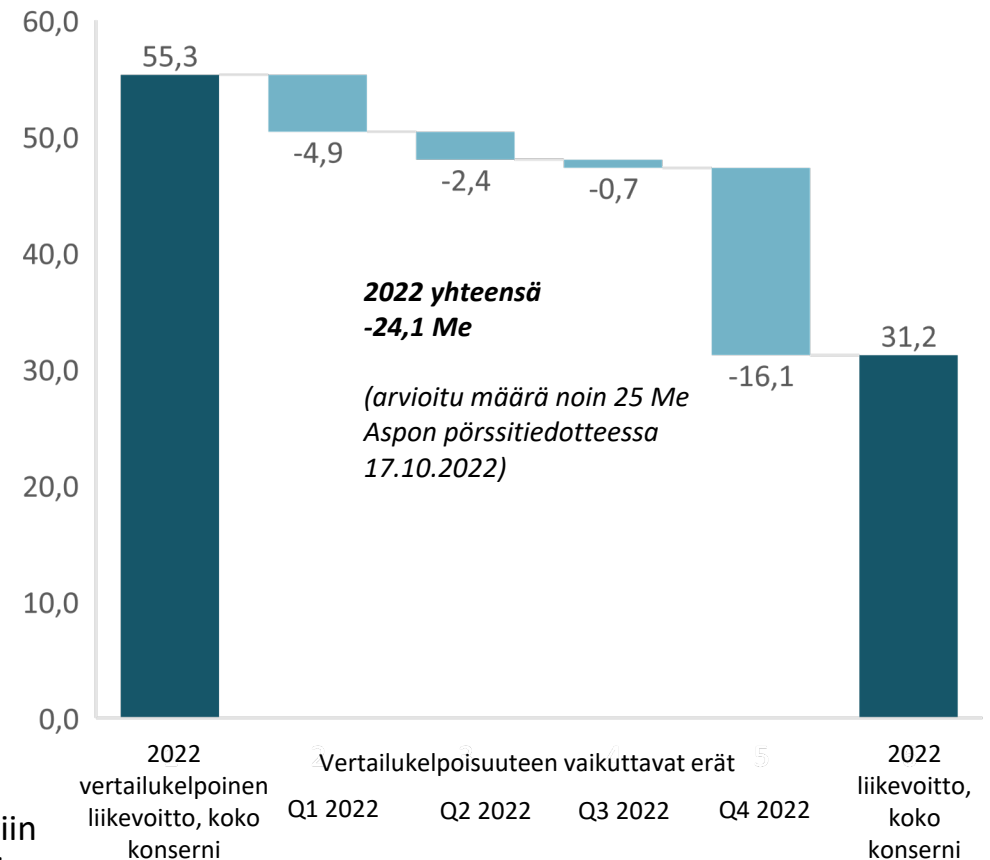
- Venäjän ja Valko-Venäjän arvonalentumistappiot ja muut vetäytymiseen liittyvät kulut.

Leipurin
-5,4 Me

- Venäjältä, Valko-Venäjältä ja Kazakstanista vetäytymisestä aiheutuneita kuluja, arvonalentumistappioita sekä Leipurin konsernitoimintojen uudelleenjärjestelyyn liittyviä kuluja.

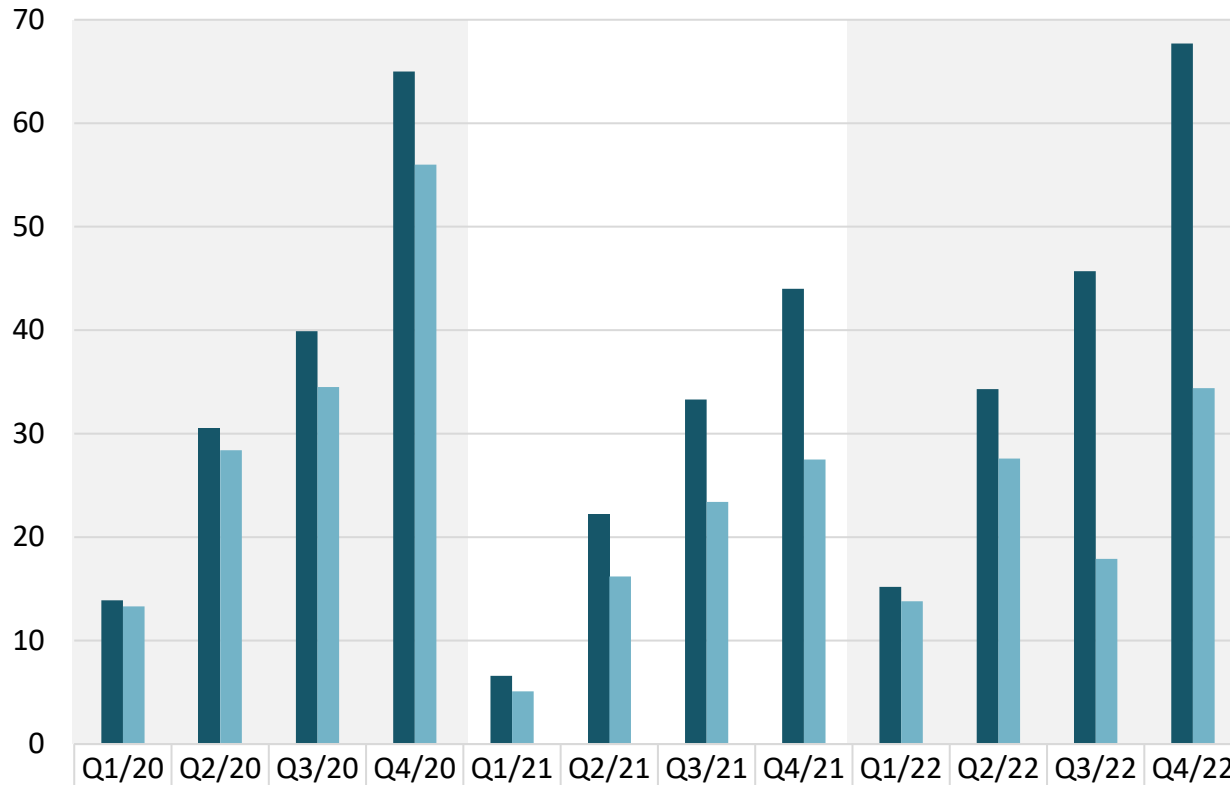
Muu toiminta
-1,3 million

- Kaukon myyntitappio -1,2 miljoonaa euroa sisältyy vertailukelpoisuuteen vaikuttaviin eriin ja raportoidaan osana lopetettujen toimintojen tulosta.
- -0.1 miljoonaa euroa uudelleenjärjestelykuluja.



Vakaa liiketoiminnan rahavirran kehitys läpi vuoden

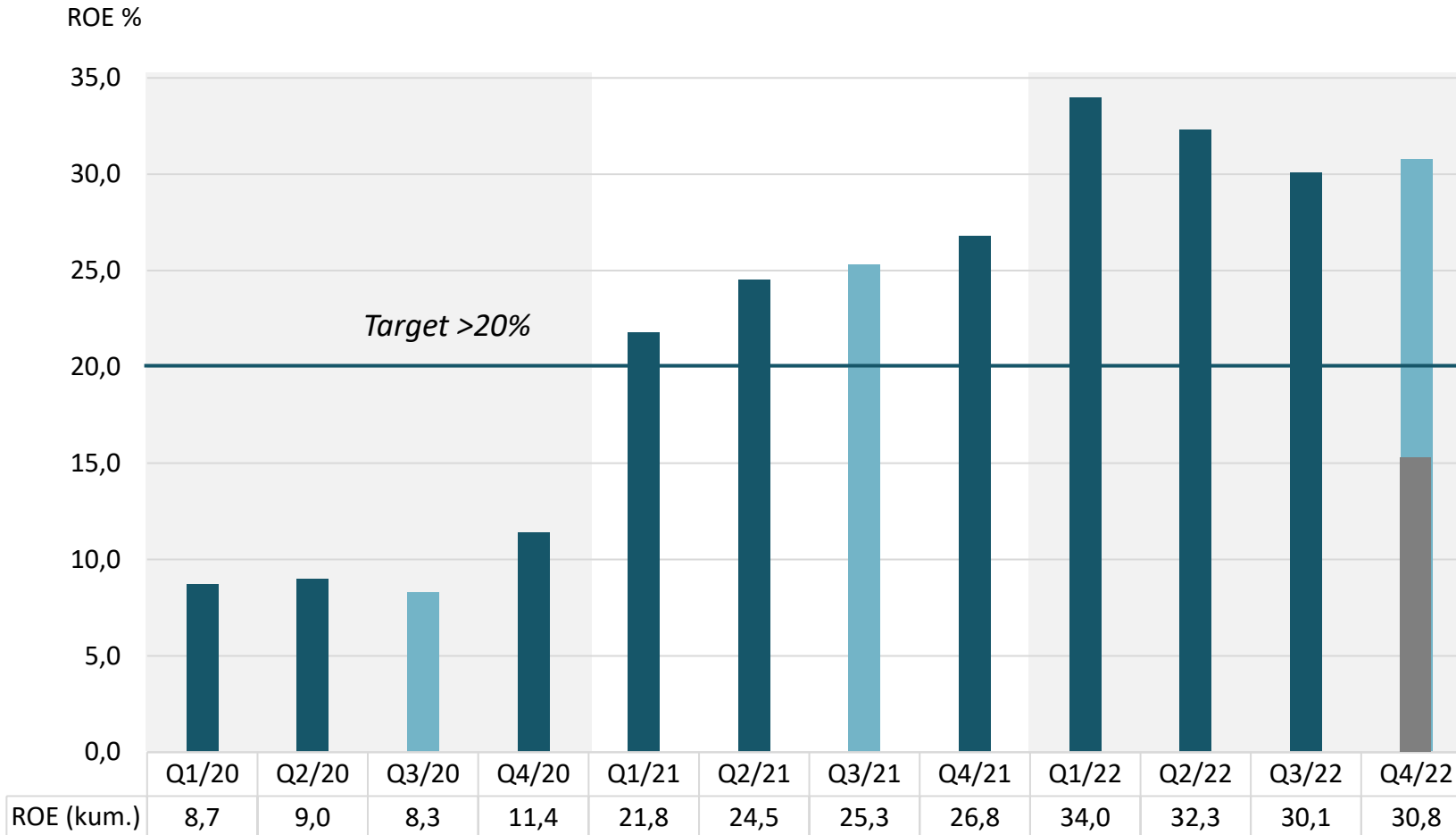
MEUR



- Liiketoiminnan rahavirta oli vuonna 2022 67,7 miljoonaa euroa (44,0). Kaikki liiketoiminnat kontribuoivat rahavirran vahvaan kehitykseen.
- Käyttöpääoman muutoksen vaikutus rahavirtaan oli -6,7 miljoonaa euroa (-22,0).
 - Varastojen arvo nousi Green Coaster -ennakkomaksujen myötä
 - Telkon käyttöpääoma parantui
- Vapaa rahavirta oli 34,4 miljoonaa euroa.
 - Investointien määrä -17,8 miljoonaa euroa sisälsi pääasiassa ESL Shipping -segmentin telakoinnit ja Green Coaster -ennakkomaksut
 - Investointien rahavirta sisältää olennaisimpina erinä -17,9 miljoonaa euroa Kobia-, Menum- ja Johan Steenks -yritysostoihin käytettyä rahaa
 - Lisäksi 2,8 miljoonaa euroa Espan ja Vulganuksen myynneistä saatua rahaa.

■ Liiketoiminnan rahavirta (kum.) ■ Vapaa rahavirta (kum.)

Vertailukelpoisuuteen vaikuttavilla erillä oikaistu oman pääoman tuotto ylitti tavoitteen



■ Raportoitu oman pääoman tuotto 15,2 %

- Vertailukelpoisuuteen vaikuttavilla erillä oikaistu oman pääoman tuotto oli 30,8 % (26,8 %). Raportoitu oman pääoman tuotto oli 15,2 % (20,8 %).
- Vuonna 2022 oman pääoman tuoton kasvua tukivat kaikkien liiketoimintojen vahva kannattavuuskehitys.
- Oman pääoman tuotto laski edellisvuodesta johtuen vertailukelpoisuuteen vaikuttavista eristä, joita oli yhteensä -24,1 miljoonaa euroa. Nämä koostuivat pääosin Venäjän hyökkäyksen aiheuttamista kustannuksista ja arvonalentumisista.

Itämarkkinoilta poistuminen etenee

- Lokakuussa Telko allekirjoitti sitovan esisopimuksen, jonka mukaisesti se myy Venäjän tytäryhtiönsä osakekannan GK Himik -nimiselle venäläiselle teolliselle toimijalle.
- Joulukuussa 2022 Telko allekirjoitti sitovan esisopimuksen, jonka mukaisesti se myy Valko-Venäjän tytäryhtiönsä nykyiseen johtoon kuuluvalla henkilölle.
- Tammikuussa 2023 Leipurin allekirjoitti sitovan esisopimuksen, jonka mukaisesti se myy Venäjän, Valko-Venäjän ja Kazakstanin tytäryhtiöidensä yksityissijoittajalle.
- Telko ennakoi Venäjän kaupan toteutuvan vuoden 2023 ensimmäisen neljänneksen aikana ja Leipurin arvioi liiketoimintojensa myynnin toteutuvan ensimmäisen vuosipuoliskon aikana. Molemmat yrityskaupat vaativat vielä paikallisten viranomaisten hyväksynnän, mikä lisää epävarmuutta.
- Telkon ja Leipurin yhtiöt Valko-Venäjällä on Valko-Venäjän ministerineuvoston tammikuun 2023 lopussa antamalla päätöksellä lisätty listaan yhtiöistä, joiden osakkeiden luovuttaminen on kielletty. Päätöksellä ei kuitenkaan odoteta olevan merkittävää taloudellista vaikutusta.

Päästöintensiteetti ja tapaturmataajuus kehittyivät myönteisesti

- Keskeisin tavoite on päästöintensiteetin, CO2 (tn) / liikevaihto (t€), vähentäminen 30 %:lla vuoteen 2025 mennessä. Lähtötaso (2020) oli 0,44 ja tavoitetaso (2025) on 0,30.
- Kuluneiden 12 kuukauden aikana päästöintensiteetti parani edelleen liikevaihdon kasvun ja operatiivisen tehokkuuden ansiosta, ja oli 0,33 (0,42).
- Toinen keskeinen tavoite on turvallisuuden parantaminen, ja kuluneiden 12 kuukauden aikana TRIF-tapaturmataajuus (Total Recordable Injury Frequency) oli 8,1 (8,8). Vaikka tapaturmataajuus parani verrattuna edelliseen vuoteen, niin emme saavuttaneet vuoden 2022 tavoitetta 7,0.
- Aspo henkilöstötyytyväisyys laski People Power -indeksillä mitaten hieman vuonna 2022 ja oli 79 / AA (81/AA+ vuonna 2021), mutta säilyi yhä hyvällä tasolla toimintaympäristöön nähden ja oli selkeästi yli kansainvälisen keskitason.
- Aspon sisäiset Compliance- ja Code of Conduct -koulutukset sisältävät muun muassa korruption torjumiseen liittyviä kysymyksiä ja opastavat tunnistamaan epäilyttävät tilanteet sekä epäeettisinä pidettävät toimintatavat. Vuonna 2022 Code of Conduct -koulutuksen suoritti noin 100 % (89 %) ja Compliance-koulutuksen noin 100 % (88 %) koko konsernin työntekijöistä.

Päästöintensiteetti 2022

0,33 (0,42 vuonna 2021)

Tavoite 2022:

0,39

Tapaturmataajuus (TRI) 2022

8,1 (8,8 vuonna 2021)

Tavoite 2022:

7,0



Taru Uotila nimitetty Aspo-konsernin lakiasioista, henkilöstöstä ja vastuullisuudesta vastaavaksi johtajaksi

- Taru Uotila nimitettiin Aspo-konsernin lakiasioista, henkilöstöstä ja vastuullisuudesta vastaavaksi johtajaksi sekä Aspon johtoryhmän jäseneksi.
- Hän aloitti tehtävässään 2.1.2023.
- Uotila työskenteli aiemmin VR-konsernin lakiasiaintojohtajana vuosina 2017–2022 ja VR-konsernin johtoryhmän jäsenenä vuodesta 2019 alkaen.
- VR-konsernin johtoryhmässä Uotilan vastuulla olivat laki-, regulaatio- ja vastuullisuusasiat.
- Uotilalla on yli 20 vuoden kokemus liikejuridiikan eri tehtävistä asianajotoimistoissa, Fortumilla ja GE Healthcarella.

Aspon liiketoimintakatsaukset

**Edelläkävijä
ja teollisuuden kumppani**



ESL Shipping

Kiihdytetty kasvu



Kohti täyttä potentiaalia



LEIPURIN®

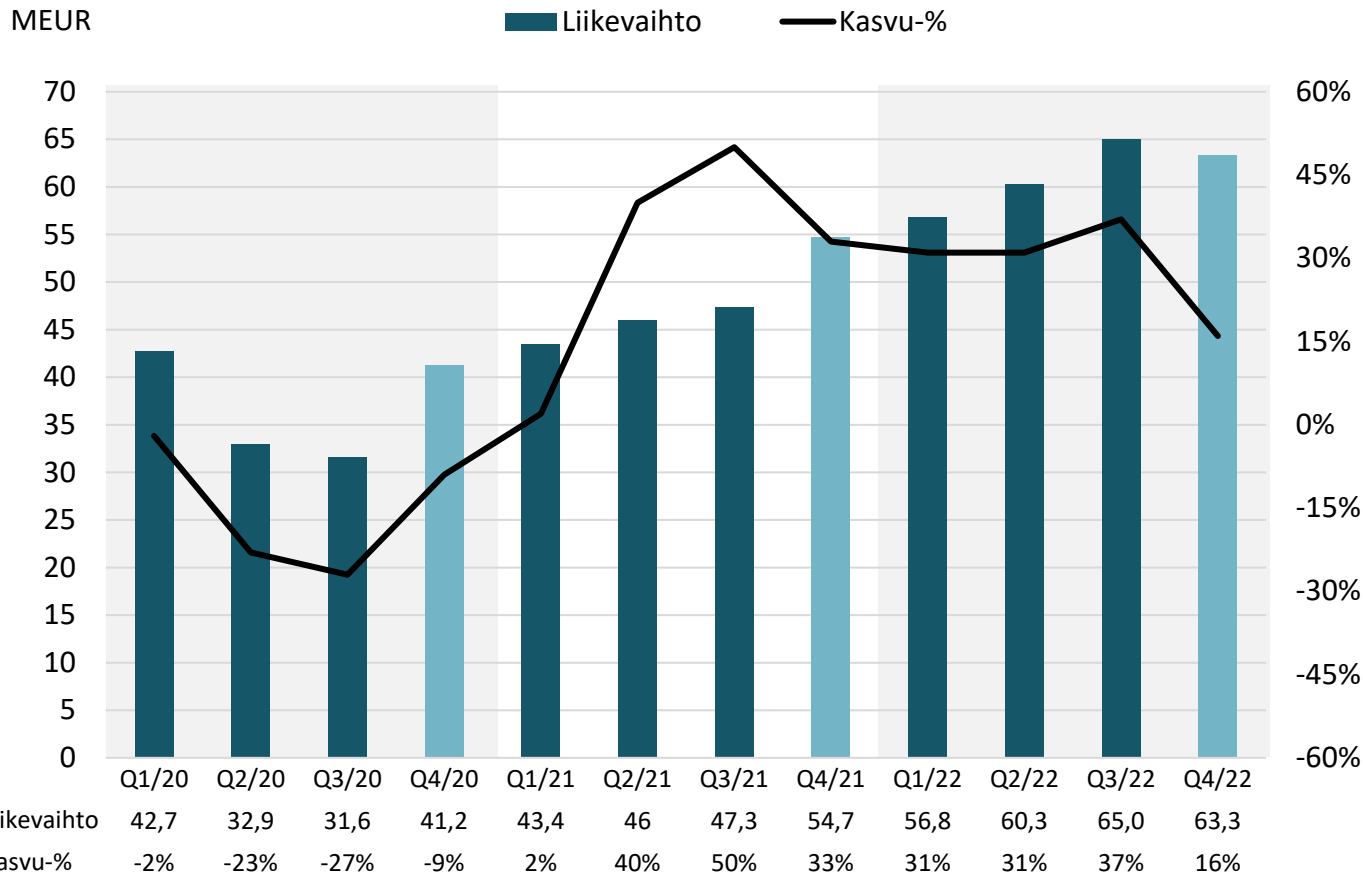


ESL Shipping

Vahva kysyntä jatkui ja kannattavuus oli ennätysellisellä tasolla viimeisellä neljänneksellä



Liikevaihdon kasvua tukivat suotuisa markkinaympäristö ja tehokas operointi

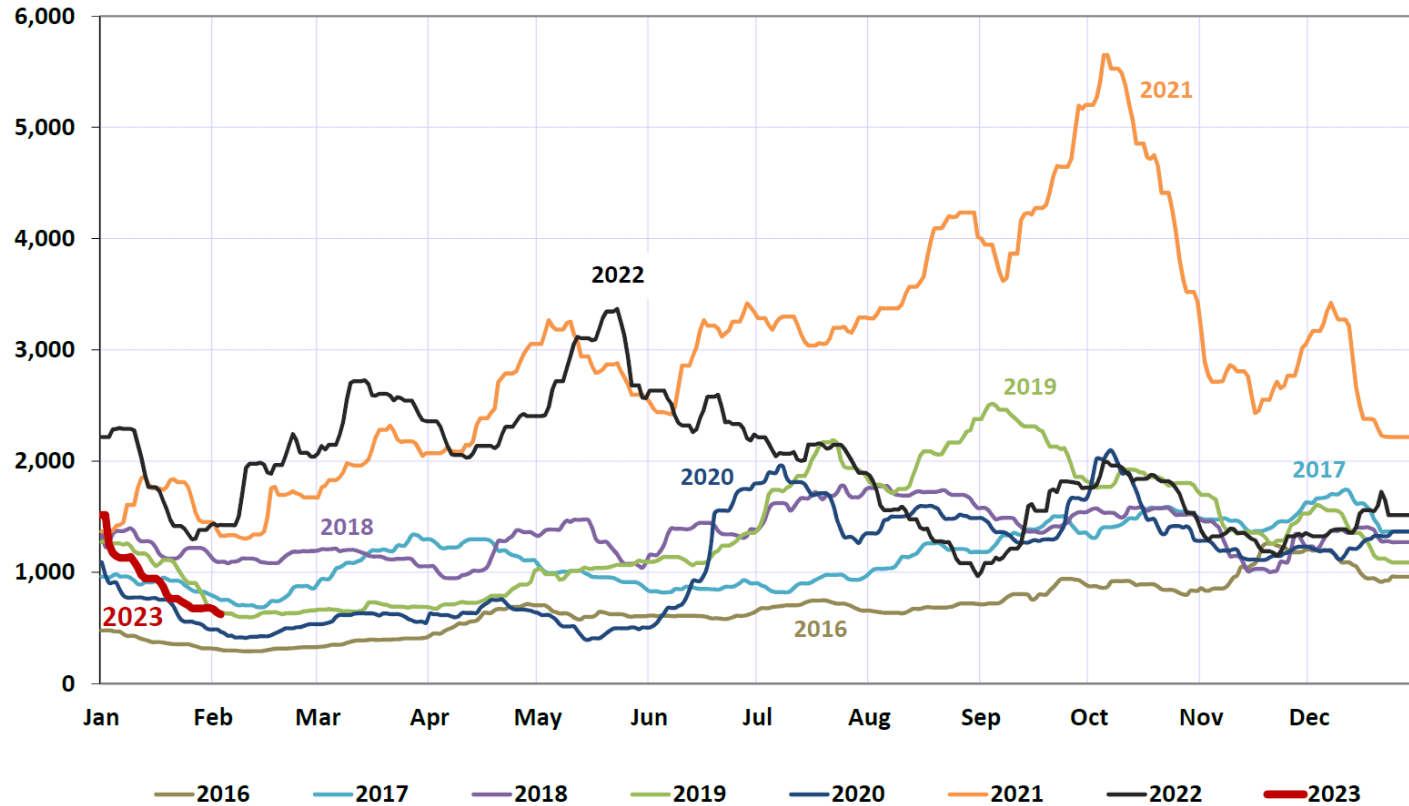


Liikevaihdon kasvu verrattuna edellisen vuoden samaan neljännekseen.

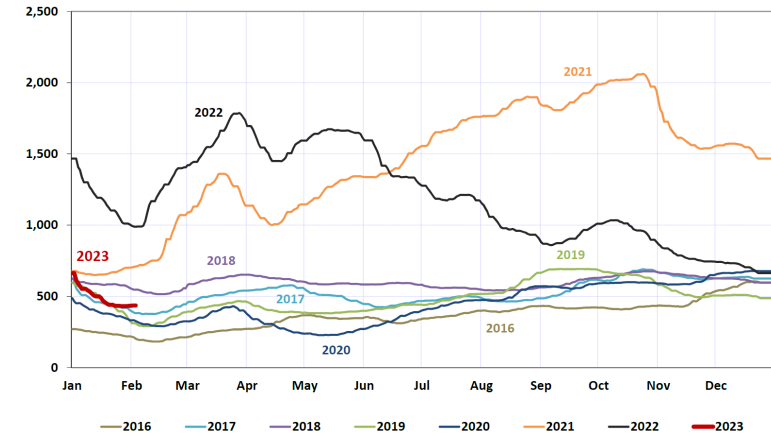
- Vuonna 2022 ESL Shippingin liikevaihto kasvoi 28 % vertailuvuodesta ja oli 245,4 miljoonaa euroa (191,4). Viimeisellä neljänneksellä liikevaihto kasvoi 16 % ja oli 63,3 Me (54,7).
- Hyvä kysyntä jatkui loka-joulukuussa teollisten kumppanien keskuudessa ja vahvan operatiivisen toiminnan tukemana
 - Sopimusasiakkaiden tuotantolaitoksilla suoritettiin neljänneksellä suurehkoja huoltoseisokkeja
 - Spot-rahtimarkkina heikkeni neljännellä neljänneksellä kaikissa asiakassegmenteissä ja laivaluokissa
 - Energiateollisuudessa vallinnut vahva kysyntä mahdollisti alusten täystyöllisyyden säilymisen
- Neljännellä neljänneksellä ESL Shippingin kuljettamien lastien määrä aleni hieman vertailukauteen nähden ja oli 3,8 miljoonaa tonnia (3,9), johtuen pidentyneistä kuljetusmatkoista.
- Merikuljetusten markkinoiden kysyntäennusteet ja spot-markkinoiden hintataso maailmanlaajuisesti ovat alentuneet huomattavasti edellisvuoteen nähden. Toisaalta ympärivuotiseen Itämeren liikenteeseen soveltuvan aluskapasiteetin tarjonta on rajallista.
- Makrotalouden yleinen epävarmuus on edelleen korkea, mutta segmenttikohtaiset erot tasaavat kehitystä. Siirtyminen energiatehokkaaseen ja vihreään logistiikkaan tukee ESL Shippingin kehitystä. Supramax-aluksia lukuun ottamatta suurin osa kuljetuskapasiteetista on turvattu pitkäaikaisilla sopimuksilla.

Baltic Dry -indeksit jatkoivat laskuaan

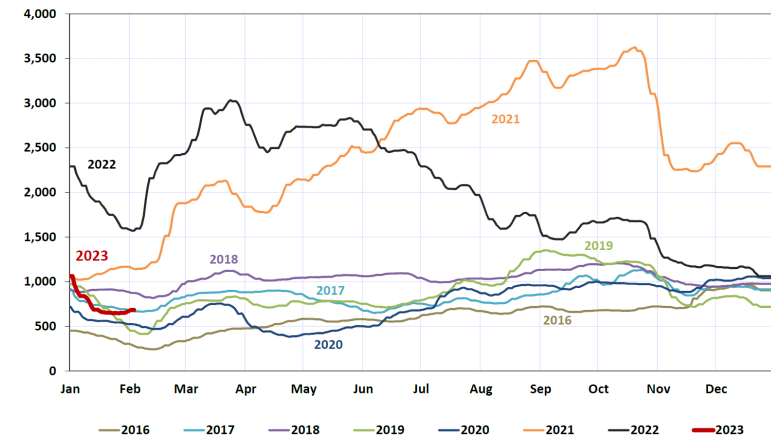
Baltic dry -indeksi



Baltic handysize -indeksi

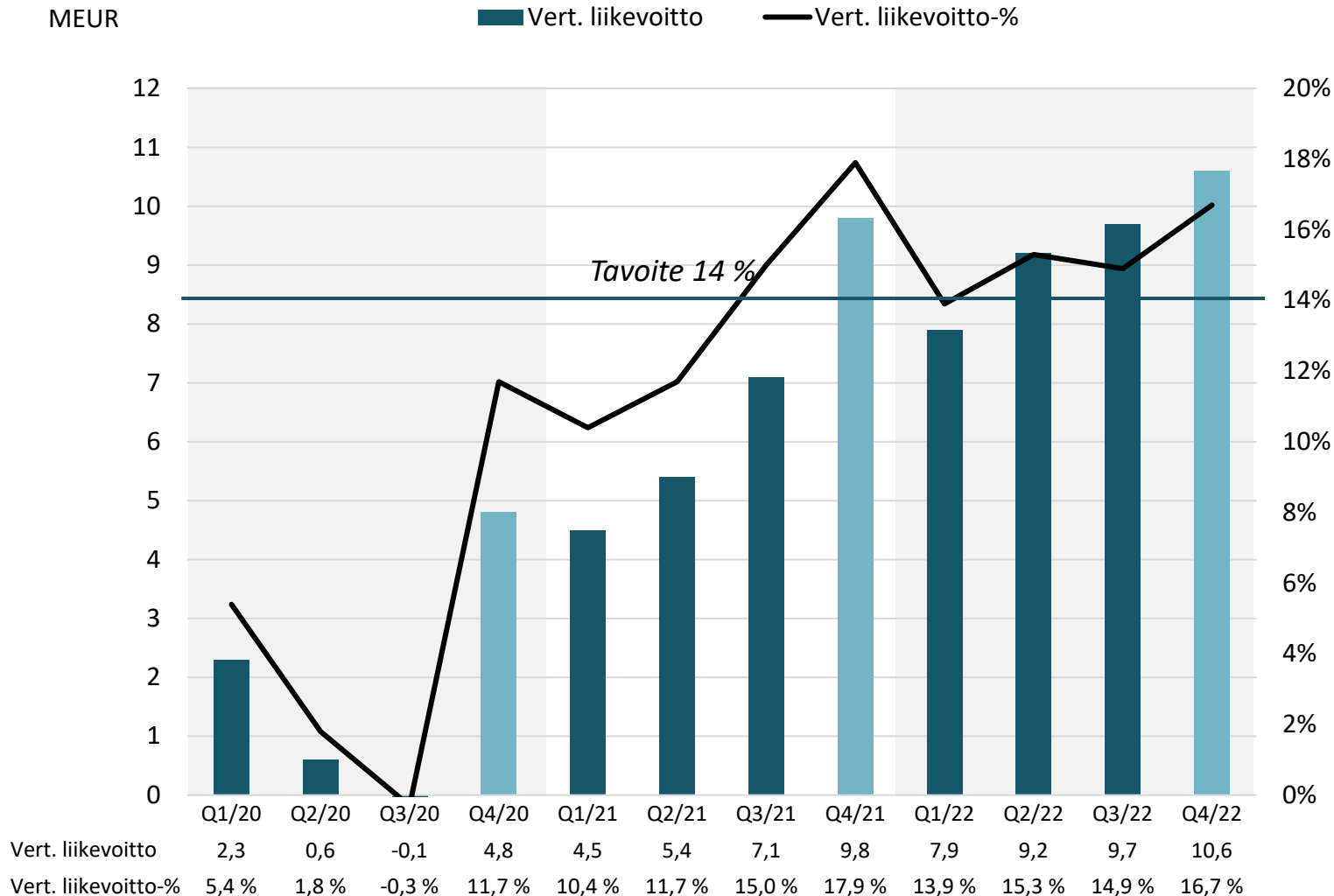


Baltic supramax -indeksi

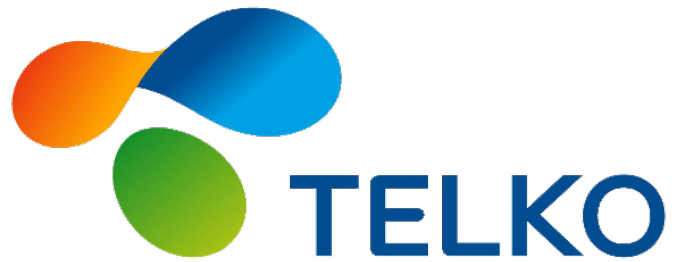


Lähde: Baltic dry Index, banchero costa network 3.2.2023. Baltic Dry Index on indeksi, joka mittaa raaka-aineiden merirahdiliikenteen hintoja. indeksi on yleisimmin käytettyjä rahtitasoa mittavia indeksejä. Baltic Dry Index ottaa huomioon 23 eri laivareittiä, joilla kuljetetaan hiiltä, rautamalmin, viljoja ja monia muita hyödykkeitä.

Ennätyskorkea neljannen neljänneksen kannattavuus

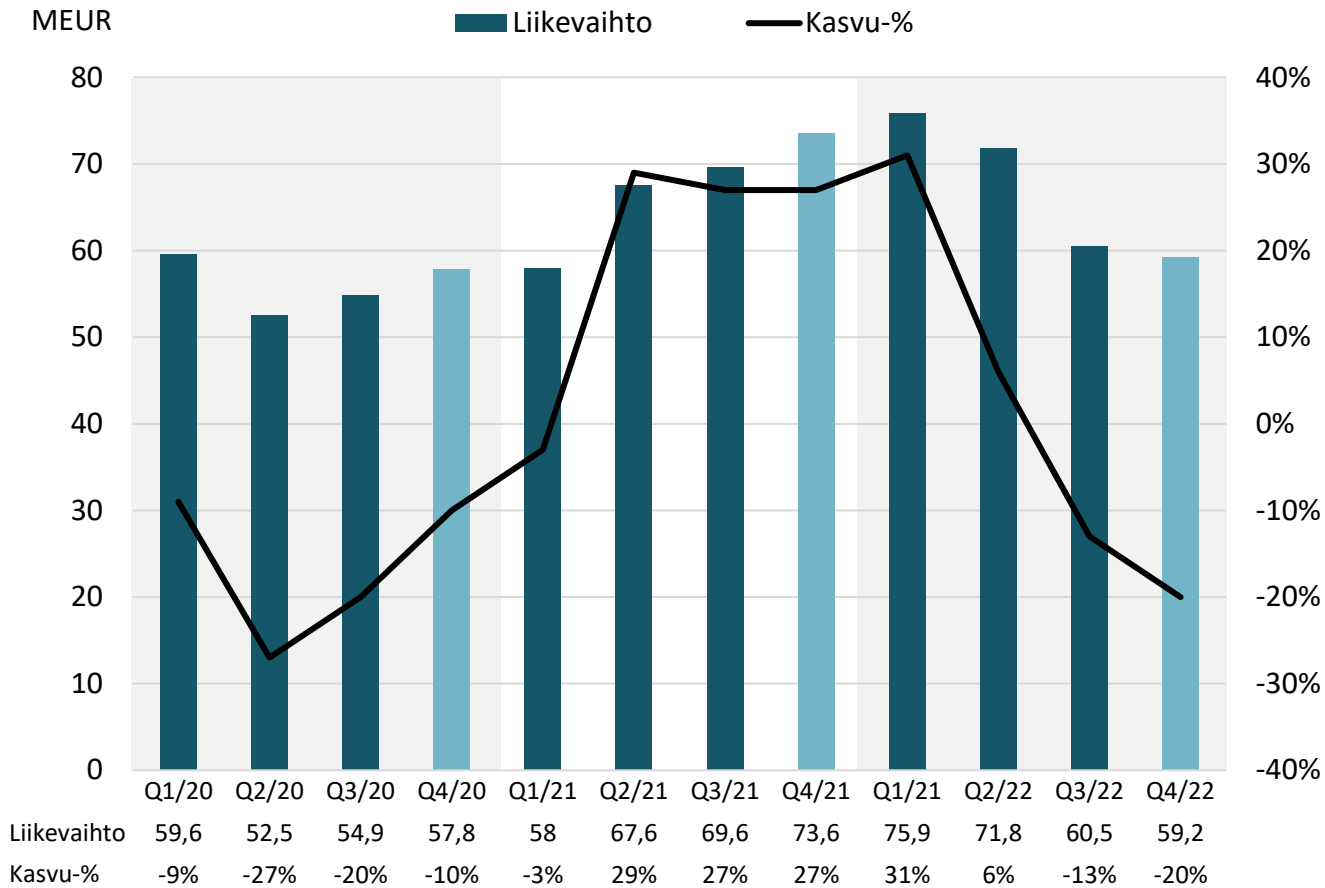


- ESL Shippingin vuoden 2022 vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi 37,4 miljoonaan euroon (26,8) ja vertailukelpoinen liikevoittoprosentti oli 15,2 %. Viimeisen neljänneksen vertailukelpoinen liikevoitto oli 10,6 Me (9,8).
- Viimeisellä neljänneksellä vertailukelpoinen liikevoittoprosentti laski 16,7 %:iin (17,9 %) johtuen noin kaksinkertaisista polttoainehinnoista edellisvuoteen nähden, vaikka hinnat laskivatkin edeltävästä kvartaalista.
- Varustamon kaikkien laivaluokkien kysyntä ja kannattavuus oli neljännellä vuosineljänneksellä erittäin hyvä. Operatiivinen tehokkuus parani ja myös sääolosuhteet tukivat hyvää tulosta.
- Energianhintojen nousun vaikutusta ESL Shippingin kustannuksiin kompensoidaan tehokkaasti pitkäaikaisten kuljetussopimusten polttoaineklausuuleilla.
- Vahva markkina-asema ja investoinnit liiketoimintatiedon hallintaan sekä energiatehokkaisuun aluksiin tukevat varustamon taloudellista menestystä tulevaisuudessa.



Liikevaihto ja kannattavuus laskivat viimeisellä neljänneksellä erityisesti Venäjän ja Ukrainan toiminnoista johtuen

Liikevaihto laski kutistuvan idän liiketoiminnan myötä, muilla alueilla markkinaolosuhteet yhä suosiolliset



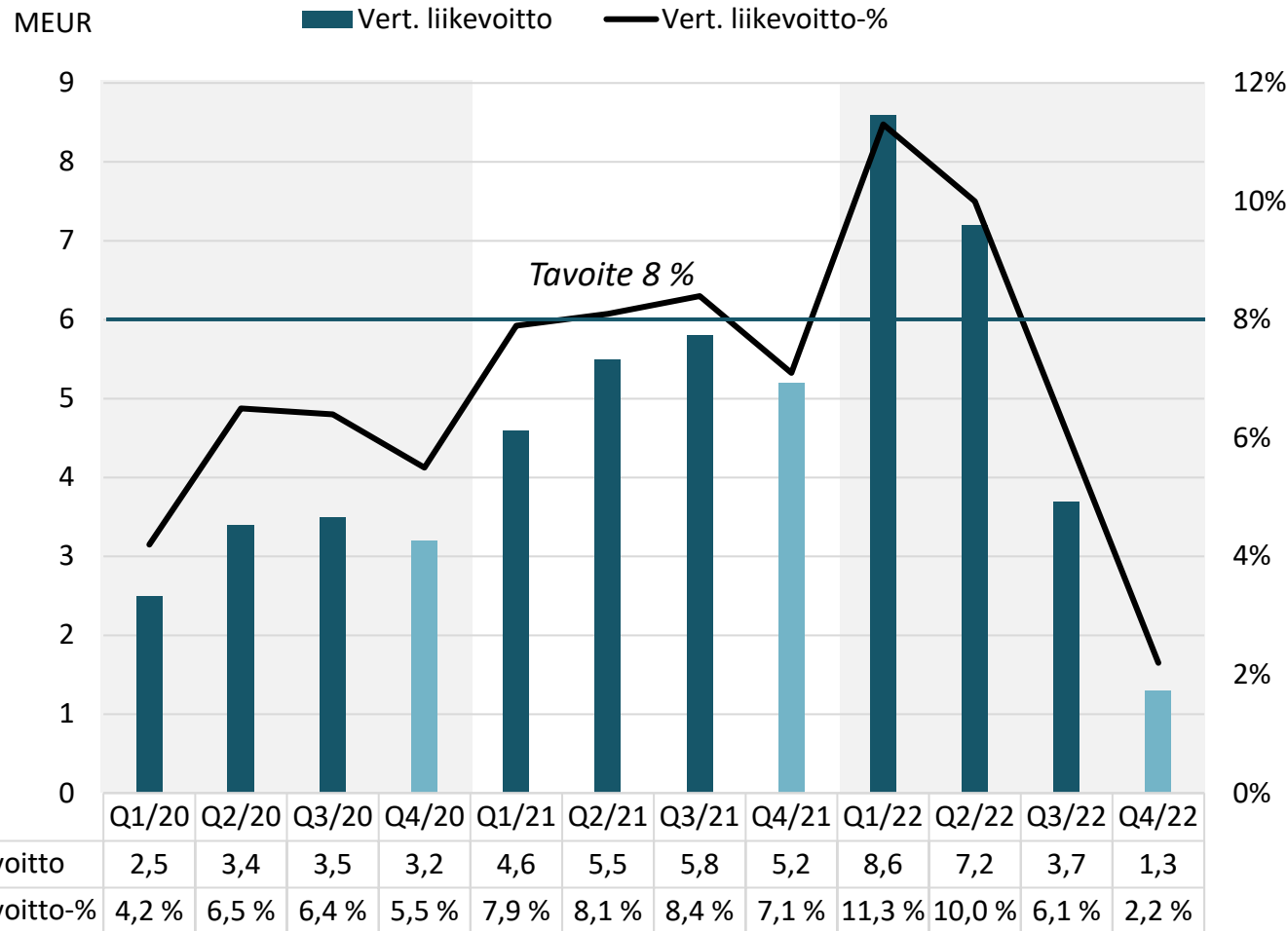
Liikevaihdon kasvu verrattuna edellisen vuoden samaan neljännekseen.

- Vuonna 2022 Telkon liikevaihto laski 1 % edellistuodesta 267,4 miljoonaan euroon (268,8). Loka-joulukuussa liikevaihto laski 20 % 59,2 miljoonaan euroon (73,6).
- Loka-joulukuun negatiivisen liikevaihtokehityksen taustalla oli merkittävä pudotus Venäjän, Valko-Venäjän ja Ukrainan liikevaihdossa. Idän markkinoiden ulkopuolella Telkon kasvu oli vahvaa hyvän kysynnän ja yritysostojen tukemana.
 - Muoviliiketoiminta (-25 % Q4:llä): Kysyntä normaalilla tasolla Venäjän, Valko-Venäjän ja Ukrainan ulkopuolella ja liikevaihto kasvussa huolimatta hintojen laskutrendistä. Erityisesti teknisten muovien hinnat edellisvuotta korkeammalla. Johan Steenks -yritysosto tuki liikevaihdon kehitystä.
 - Kemikaaliliiketoiminta (-32 % Q4:llä): Liikevaihto laski huomattavasti Venäjällä, Valko-Venäjällä ja Ukrainassa. Muissa maissa liikevaihto selvässä kasvussa, vaikka hintataso alempana. Hintakehitys kääntyi nousuun neljänneksen aikana.
 - Voiteluaineliiketoiminta (30 % Q4:llä): Vahva kasvu seurausta korkeammista hinnoista, Mentum-yritysostosta ja erityisen positiivisesta kehityksestä teollisten voiteluaineiden myynnissä.
- Markkinakehityksen odotetaan stabiloituvan vuonna 2023. Yleisesti hintojen odotetaan pysyvän normaalitasoa korkeammalla, erityisesti korkea lisäarvon tuotteissa. Yleisesti ottaen vakaata kehitystä, johon liittyy epävarmuustekijöitä, kuten energian hinta ja inflaatio, yleinen makrokehitys sekä Kiinan talouden avautuminen.
- Rakentamisen ja autoteollisuuden kysynnän odotetaan heikkenevän. Telkon liikevaihto Venäjällä ja Valko-Venäjällä (yhteensä 58 Me ja 22 %) jatkaa pienenemistään vuonna 2023.

Uusi yritysosto kemikaaliliiketoiminnassa

- Telko osti puolalaisen jakeluyhtiö Eltrexin 31.1.2023.
- Eltrex on erikoiskemikaalien ja teollisuuspakkausmateriaalien jakelija. Yrityksen laajaan valikoimaan kuuluu raaka-aineita teollisuus- ja lattiapinnoitteiden sekä kodinpuhdistuskemikaalien valmistajille.
- Yhtiön vuosittainen liikevaihto on noin 8 miljoonaa euroa ja liikevoitto hieman alle miljoona euroa.
- Yritysosto on merkittävä askel Telkon compounder-strategian etenemisessä.

Heikko neljännes johtuen idän kutistuvasta liiketoiminnasta ja arvonalentumistappioista, strategiset näkymät ennallaan



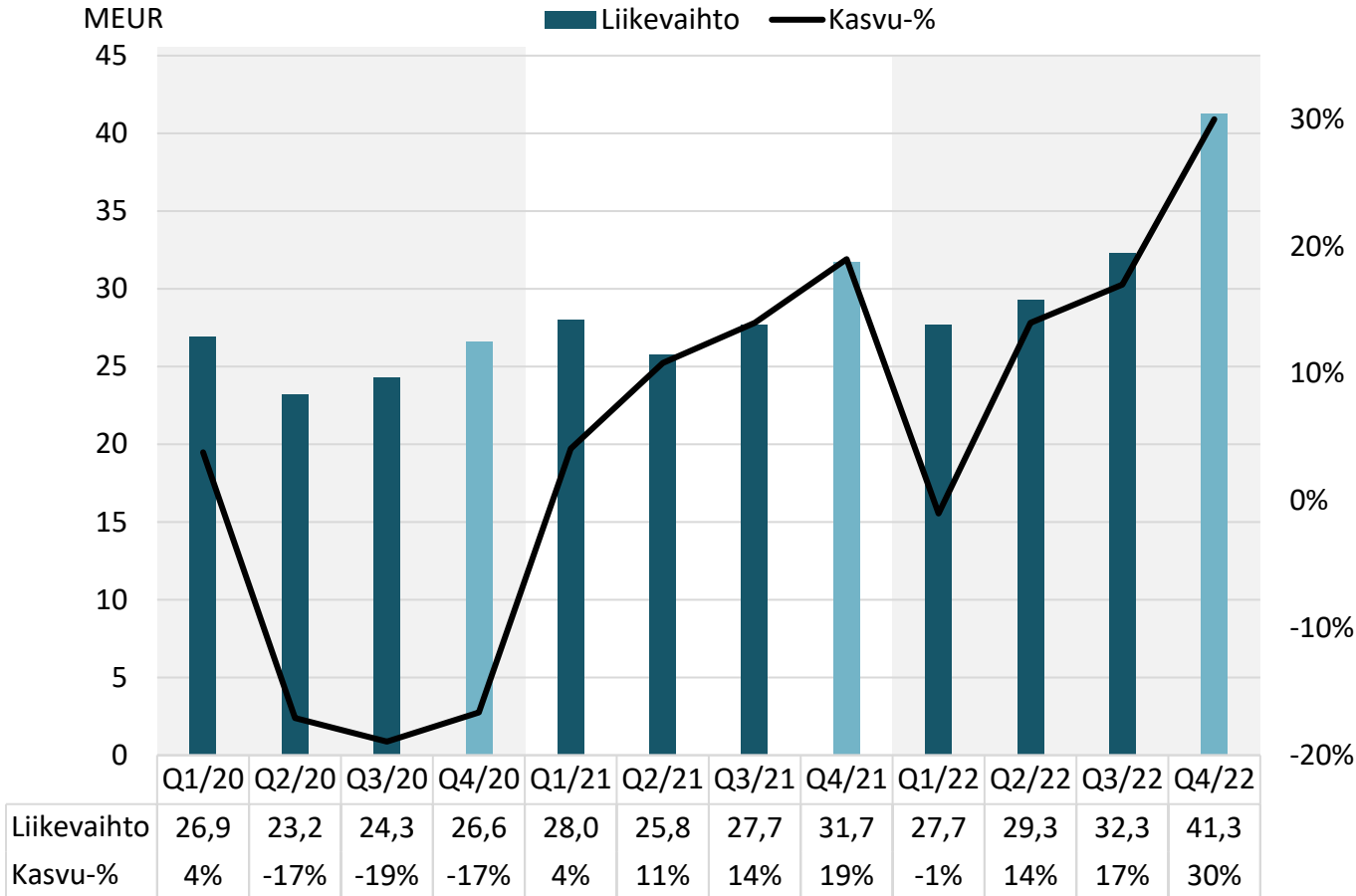
- Telkon vertailukelpoinen liikevoitto vuonna 2022 oli 20,8 miljoonaa euroa (21,2). Vertailukelpoinen liikevoittoprosentti oli 7,8 % (7,9 %).
- Loka-joulukuussa vertailukelpoinen liikevoitto oli 1,3 miljoonaa euroa (5,2) ja vertailukelpoinen liikevoittoprosentti 2,2 % (7,1 %).
- Venäjän, Valko-Venäjän ja Ukrainan liiketoimintojen yhteenlaskettu liikevoitto oli negatiivinen neljännellä neljänneksellä
 - Venäjän ja Valko-Venäjän liiketoiminnot ovat tällä hetkellä alioptimoituja meneillään olevien myyntiprosessien vuoksi
 - Ukrainan liiketoiminnan hidastuminen jatkuu energianjakelun vakavien haasteiden vuoksi
- Arvonalentumistappioilla oli negatiivinen vaikutus loka-joulukuun liikevoittoon:
 - Vanhentuneet varastot toimitusketjun häiriöistä johtuen
 - Valuuttakurssitappiot (Kazakstan, Venäjä)
 - M&A-kartoitukseen ja due diligence -työhön liittyvät kulut
- Telko on johdonmukaisesti vähentänyt volyymituotteiden ja lisännyt erikoistuotteiden osuutta, minkä ansiosta sen sietokyky hintojen heilahteluille on parempi kuin aiemmin.
- Telkon liiketoimintamallin skaalautuvuuden parantamiseksi on käynnistetty lisätoimenpiteitä. Lisäksi yritysostoja jatketaan Telkon taloudellisen tuloksen tukemiseksi.

Liikevoitto -7,7 Me ja liikevoittoprosentti -13,0 % neljännellä neljänneksellä, sisältäen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä yhteensä -9,0 miljoonaa euroa.

LEIPURIN®

Vahvaa liikevaihdon kasvua ja parantunutta kannattavuutta vuoden viimeisellä neljänneksellä

Liikevaihtoa kasvattivat inflaatio ja Kobia-yritysosto



Liikevaihdon kasvu verrattuna edellisen vuoden samaan neljännekseen.

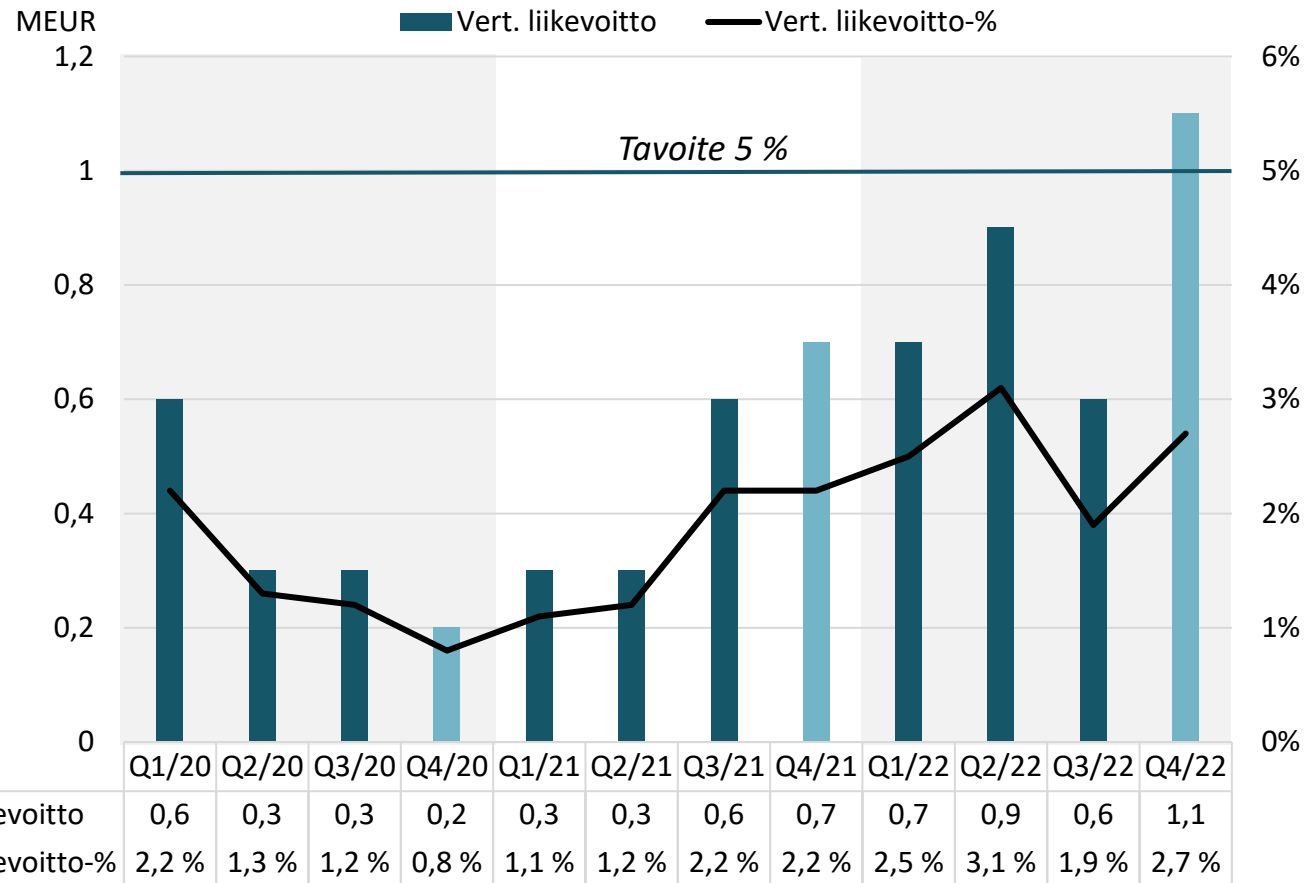
- Vuonna 2022 Leipurin liikevaihto kasvoi 15 % ja oli 130,6 miljoonaa euroa (113,1). Liikevaihto kasvoi entisestään neljännellä neljänneksellä Kobia-yritysoston myötä.
 - Loka-joulukuussa Suomen liiketoimintayksikön myynti kasvoi 8 % ja Baltian 18 %, kun taas itämarkkinoiden myynti laski 32 %
 - Kobia kasvatti Leipurin neljännen neljänneksen liikevaihtoa 12,9 miljoonalla eurolla
 - Vahvaa kasvua myynnissä sekä leipomo- että ruokateollisuuden asiakkaille
- Raaka-aineiden maailmanmarkkinahintojen merkittävä nousu vaikutti yhä huomattavasti Leipurin liikevaihtoon vuoden viimeisellä neljänneksellä.
- Volyymien lasku jatkui kaikilla markkinoilla johtuen kuluttajaluottamuksen laskusta, mutta uskomme vakaaseen markkinakehitykseen pidemmällä aikavälillä.
- Venäjän hyökkäyksellä Ukrainaan ja päätöksellä vetäytyä Venäjän, Valko-Venäjän ja Kazakstanin liiketoiminnoista on merkittävä vaikutus Leipurin liikevaihtoon (24,7 Me ja 19 % Leipurin liikevaihdosta). Kobian osto kompensoi itämarkkinoilta poistunutta liikevaihtoa vastaisuudessa.

Sopimus Göteborgin varastokiinteistönsä myynnistä ja takaisinvuokrauksesta

- Helmikuussa 2023 Leipurin sopi Göteborgissa sijaitsevan varastokiinteistönsä myynnistä ja takaisinvuokrauksesta.
- Ostaja on ruotsalainen kiinteistösijoitusyhtiö Revelop.
- Myynti ja takaisinvuokraus -transaktion myötä Aspo kirjaa noin 0,4 miljoonan euron myyntivoiton.
- Sopimuksen ehtojen mukaisesti Leipurin vuokraa kiinteistön viideksi vuodeksi.
- Järjestely on lähes kustannusneutraali, sillä omistetun kiinteistön poistot korvautuvat vastaavansuuruisilla vuokratun omaisuuden poistoilla ja korkokuluilla.
- Aspo on aktiivisesti tutkinut vaihtoehtoja Kobian kiinteistöjen myynnille ja takaisinvuokraukselle, ja jatkaa markkinoiden kartoittamista samankaltaisille sopimuksille myös muista Ruotsissa sijaitsevista kiinteistöistä.



Positiivista kannattavuuden kehitystä vuonna 2022



- Leipurin vuoden 2022 vertailukelpoinen liikevoitto oli 3,3 miljoonaa euroa (1,9). Viimeisellä neljänneksellä vertailukelpoinen liikevoitto oli 1,1 Me (0,7).
- Vuonna 2022 vertailukelpoinen liikevoitto ilman Vulganusta oli 4,1 miljoonaa euroa (2,4) ja vertailukelpoinen liikevoittoprosentti 3,2 % (2,2 %).
- Positiivinen katekehitys jatkui edellisvuoteen verrattuna.
- Liikevoittoon vaikutti negatiivisesti -0,5 miljoonan euron varaston käyvän arvon kohdistuksen purku, joka kirjattiin Kobia-yritysostosta.
- Integraatio etenee suunnitellusti ja tuottaa merkittäviä synergioita erityisesti ristiinmyynnin ja laajentuneen maantieteellisen aseman myötä.
- Odotamme Leipurin kannattavuuspotentiaalin kasvavan tulosjohtamisohjelman seurauksena. Tähän mennessä merkittävintä edistystä on tapahtunut hinnoittelussa ja tuotevalikoiman hallinnassa.

Liikevoitto -4.3 Me ja liikevoittoprosentti -10,4 % neljännellä neljänneksellä, sisältäen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä yhteensä -5.4 Me.

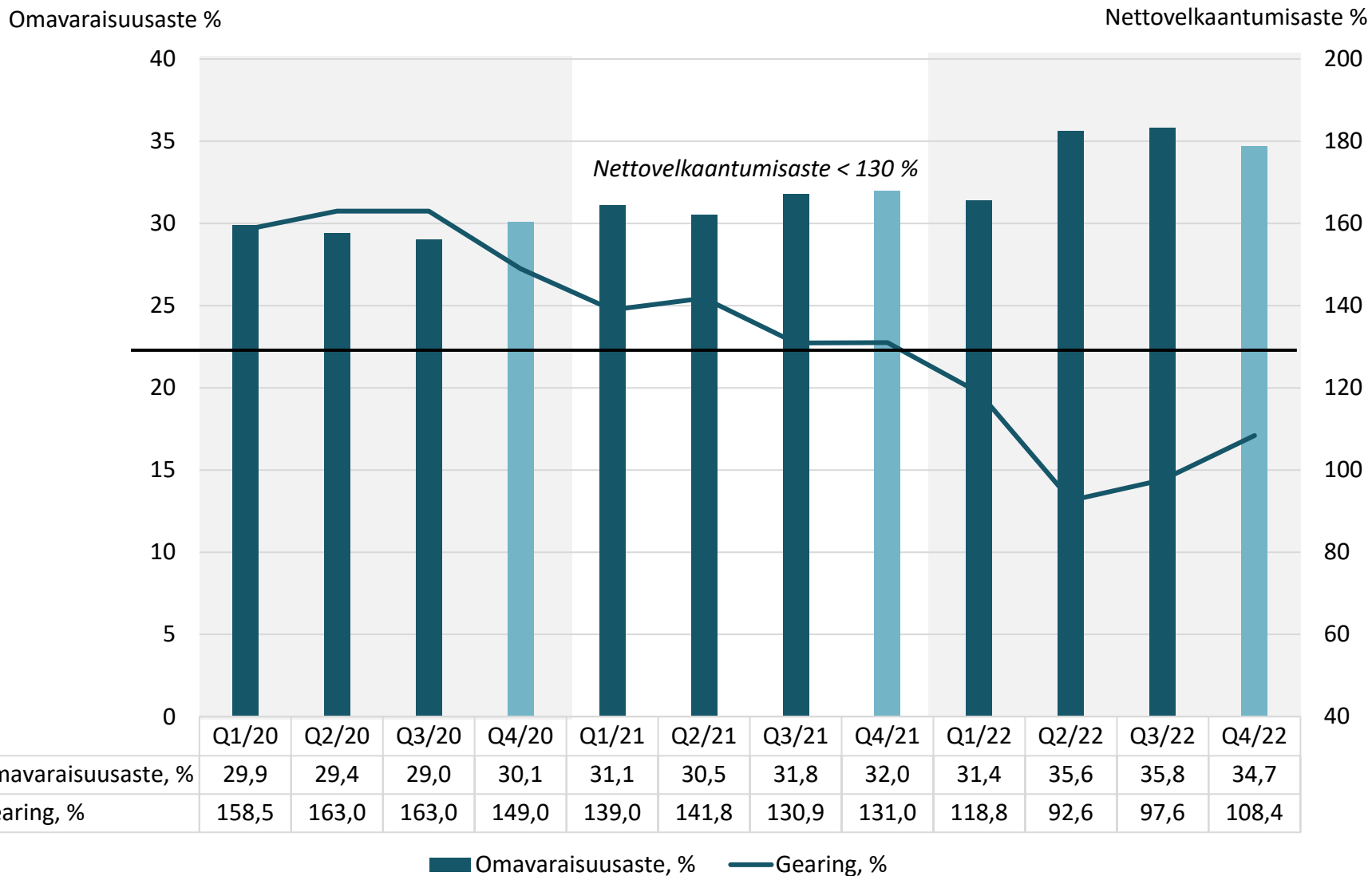
Leipurin uusi toimitusjohtaja aloitti 2.1.2023

- Miska Kuusela nimitettiin Leipurin uudeksi toimitusjohtajaksi 25.10.2022.
- Hän siirtyi Leipurin-konserniin Myllyn Paras Finland Oy:n toimitusjohtajan tehtävästä.
- Kuuselalla on pitkä kokemus elintarvikealan johtotehtävistä ja hän on toiminut aiemmin muun muassa Dava Foods Finland Oy:n ja Helsingin Myllyn toimitusjohtajana.



Aspon taloudellinen asema, yhteenveto vuodesta 2022, osinkoehdotus ja ohjeistus vuodelle 2023

Tase vahvistui vuonna 2022



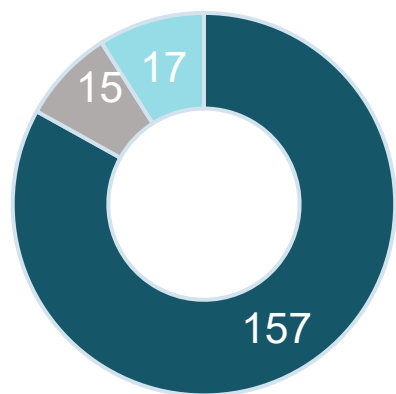
- Omavaraisuusaste sekä nettovelkaantumisaste pysyivät molemmat vahvalla tasolla ja olivat 34,7 % (32,0) ja 108,4 % (131,0).
- Vuonna 20220 tase vahvistui parantuneen kannattavuuden sekä kesäkuussa liikkeeseen lasketun hybridilainan ansiosta.
- Korolliset nettovelat ml. vuokrasopimusvelat laskivat 155,7 miljoonaan euroon (12/2021: 169,6).
- Vuoden lopussa rahavarat olivat 33,5 miljoonaa euroa (12/2021: EUR 17.7 million).
- Rahavaroista 11,8 miljoonaa euroa on sidottuna myytävänä olevissa idän liiketoiminnoissa.

Vahva likviditeetti ja tasapainoinen maturiteettirakenne

Korolliset velat ml. vuokrasopimusvelat (Me)

Korollinen nettovelka yht. 155,7 Me

Lainojen keskimarkkinakorko 3,3 % (1,4 %)



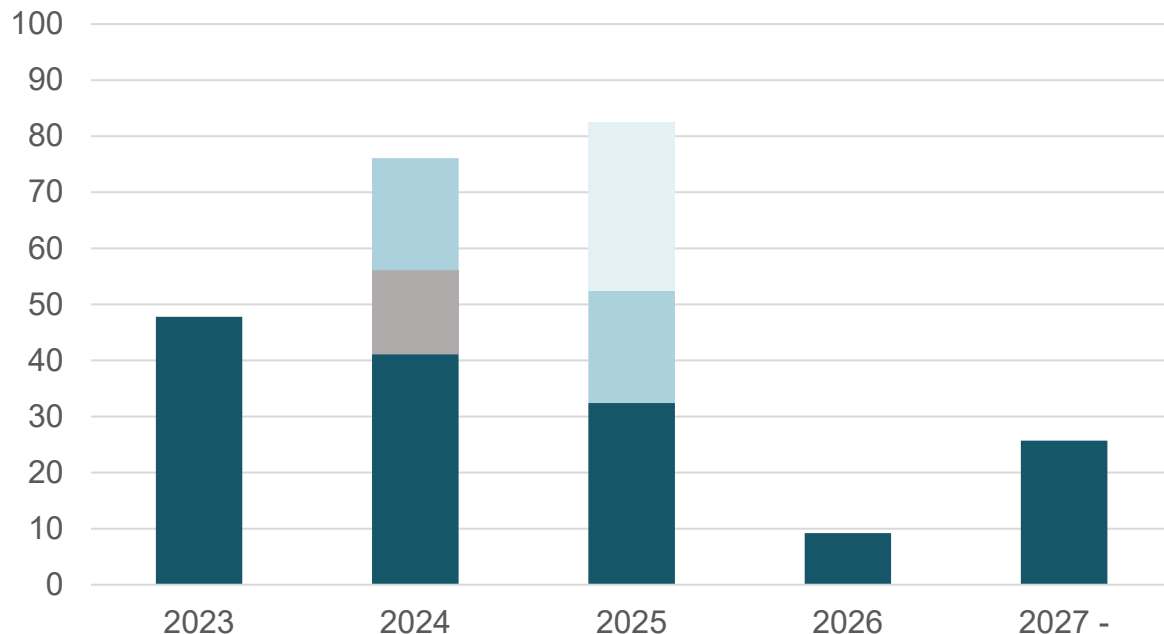
■ Pankkilainat
■ Joukkovelkakirjalainat
■ Vuokrasopimusvelat

Likviditeettiasema (Me)



■ Rahavarat ■ Käyttämättömät valmiusluottolimitit

Maturiteettijakauma (Me)

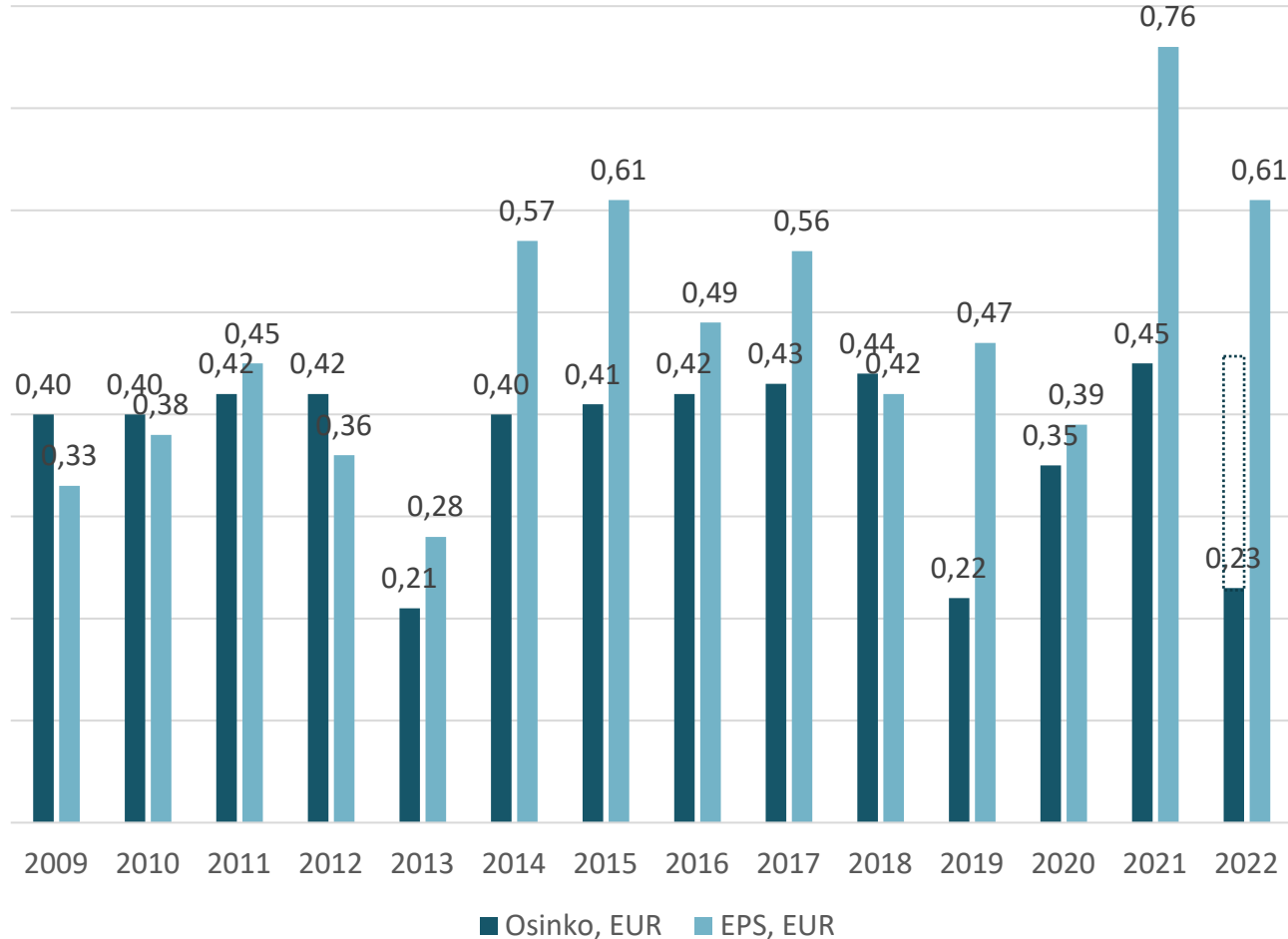


■ Pankkilainat ■ Joukkovelkakirjalainat ■ RCF:t (täysin käyttämättä) ■ Hybridilaina

Syyskuussa AtoBatC Shipping AB allekirjoitti 32,2 miljoonan euron lainasopimuksen Svenska Skeppshypotekin kanssa. Lainan maturiteetti on 15 vuotta ja sitä ei ole vielä nostettu. Pohjoismaiden investointipankin kanssa allekirjoitettiin kesäkuussa kymmenvuotinen, 20 miljoonan euron lainasopimus, josta on nostettu 19,6 miljoonaa euroa. Näillä lainoilla rahoitetaan ESL Shippingin investointi kuuden uuden, erittäin energiatehokkaan sähköhybridialuksen sarjaan. Lisäksi Aspo järjesteli uudelleen vuonna 2023 erääntymässä olleen 20 miljoonan euron kahdenvälisen valmiusluottolimitin uudella sopimuksella, joka erääntyy vuonna 2025.

Aspo laski kesäkuussa liikkeeseen uuden 30 miljoonan euron hybridilainan. Lainan vuotuinen kuponnikorko on 8,75 %. Lainalla ei ole eräpäivää, mutta yhtiöllä on oikeus lunastaa se takaisin aikaisintaan kesäkuussa 2025. Aspon aikaisempi, 20 miljoonan euron hybridilaina lunastettiin 2.5.2022.

Hallituksen osinkoehdotus



- Hallitus ehdottaa 4.4.2023 pidettävälle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2022 jaetaan osinkoa 0,23 euroa osakkeelta.
- Lisäksi hallitus ehdottaa, että yhtiökokous valtuuttaa hallituksen päättämään enintään 0,23 euron osakekohtaisen osingon jakamisesta myöhempänä ajankohtana.
- Yhteensä tilikaudelta 2022 jaettaisiin osinkoa näin ollen enintään 0,46 euroa osakkeelta (0,45).

Taloudelliset tavoitteet saavutettiin vuonna 2022

Aspon pitkäaikaiset taloudelliset tavoitteet

Liikevoitto 8 %

Liikevaihdon kasvu 5–10 % vuodessa

Oman pääoman tuotto yli 20 %

Nettovelkaantumisaste alle 130 %

Vuoden 2022 toteuma

Vertailukelpoinen liikevoitto 8,5 %
(55.3 Me)

Liikevaihdon kasvu 11 %

Oman pääoman tuotto 30,8 %
pois lukien vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät

Nettovelkaantumisaste 108,4 %

Strategian toteuttaminen etenee hyvin



Joulukuu 2021

Telko osti virolaisen Mentumin

Joulukuu 2021
Uudistettu strategia julkaistiin

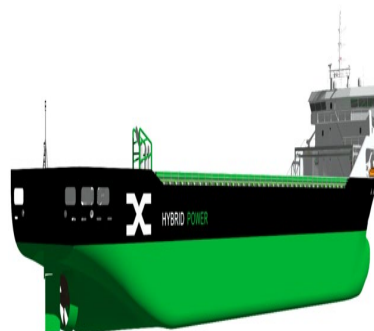


Syyskuu 2022

Leipurin osti ruotsalaisen Kobian

Kesäkuu 2022

ESL Shipping poistui Venäjältä

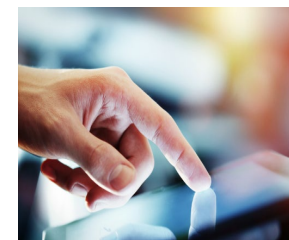


Elokuu 2022

ESL Shipping perusti Green Coaster -poolin energia-
tehokkaiden hybridialusten hankintaa varten

Lokakuu 2022

Kauko myytiin

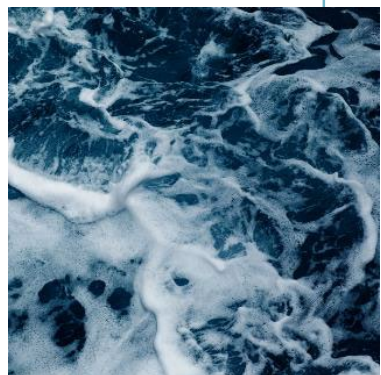


Joulukuu 2022

Telko allekirjoitti sitovan esisopimuksen Valko-Venäjän-yhtiönsä myynnistä

Helmikuu 2023

Leipurin sopi Göteborgin varasto-kiinteistönsä myynnistä ja takaisinvuokrauksesta



Helmikuu 2022

Venäjä hyökkäsi Ukrainaan.

Valmistelut Venäjän markkinoilta poistumiselle alkoivat keväällä.

Toukokuu 2022

Aspo laski liikkeelle 30 Me:n hybridilainan



Kesäkuu 2022

Vulganus divestoititiin



Lokakuu 2022

Telko allekirjoitti sitovan esisopimuksen Venäjän-yhtiönsä myynnistä

Telko hankki norjalaisen Johan Steenksin

Tammikuu 2023

Leipurin sopimukseen Venäjän, Valko-Venäjän ja Kazakstanin liiketoimintojensa myynnistä

Telko osti Eltrexin

Lähtökohdat vuodelle 2023

- Aspo on hyvässä asemassa jatkamaan kasvunluontia ja tuottamaan vahvaa kassavirtaa huolimatta epävarmuudesta markkinaympäristössä
- ESL Shipping keskittyy ESG-vetoiseen kasvuun yhteistyössä tärkeimpien teollisuuden kumppaniensa kanssa
- Telko kompensoi Venäjän ja Valko-Venäjän poistuvaa liiketoimintaa orgaanisella kasvulla sekä yritysostoilla. Skaalautuvuus yhä menestyksen kulmakivenä.
- Leipurin keskittyy jatkamaan kannattavuuden parantamista, jota tukee kasvu valituissa segmenteissä



Ohjeistus vuodelle 2023

Aspo-konsernin vertailukelpoinen liikevoitto on yli 35 miljoonaa euroa vuonna 2023 (2022: 55,3 Me).

Vetäytyminen valituista idän liiketoimista heikentää Aspon liikevoittoa oman pääoman muuntoeron realisoitumisen myötä noin 11,8 miljoonaa euroa (perustuen 31.12.2022 valuuttakursseihin), mutta tämä ei vähennä konsernin omaa pääomaa.

Q & A